BLOG

BENUTZ DEINEN STEUERBERATER WIE EIN SCHWEIZER TASCHENMESSER

13. November 2025 · Olaf Rosenbaum · 2 Min. Lesezeit

> **Kurz gesagt:** Dein Steuerberater ist ein unternehmerisches Werkzeug, das Du ohnehin bezahlst: Ruf ihn vor jeder strategischen Investition an, denn er kann nicht wissen, was Du vorhast.

Benutz Deinen Steuerberater wie ein Schweizer Taschenmesser. Er ist ein unternehmerisches Werkzeug – eines, das Du ohnehin bezahlst und das erstaunlich viel kann. Nur: Ein Werkzeug musst Du benutzen. Wenn Du in den Wald gehst, einen Stock schnitzen willst und das Messer nicht dabeihast, wird es schwierig mit den Fingern.

Genau daran scheitert es in vielen Betrieben. Die Mandanten wissen schlicht nicht, wie sie mit ihrem Steuerberater umgehen sollen. Birgit Erspach hat den Grund in unserem Gespräch auf den Punkt gebracht: Wir haben vor dem Steuerberater so viel Angst wie vor dem Zahnarzt. Ich kenne das von der anderen Seite – wenn ich einen Mandanten anrufe, den ich lange nicht gesprochen habe, ist mein erster Satz: „Hier ist Dein Steuerberater. Ist nichts Schlimmes."

Dabei kann Dein Steuerberater eines grundsätzlich nicht: wissen, was Du vorhast. Er sitzt nicht auf Deinem Schoß. Ob Du ein Gerüst kaufen willst, ein Auto oder eine neue Filiale eröffnen – woher soll er das wissen? Deshalb gilt:

Ruf ihn an, **bevor** Du investierst. Nicht für jeden Kugelschreiber, aber bei allem, was strategisch ist. „Ich will ein Auto kaufen – was muss ich beachten?" Das ist keine Störung. Das ist sein Job, und er sitzt den ganzen Tag dafür am Schreibtisch. Manchmal lautet die beste Antwort auf die Frage nach der zweiten Filiale eben: Schließ erst mal die in Berlin, die macht keinen Umsatz.

Ein Schweizer Taschenmesser nützt Dir nichts, solange es zugeklappt in der Tasche steckt.

> Das ganze Gespräch mit Birgit Erspach über Zahlen, Anzeigentafeln und den richtigen Umgang mit dem Steuerberater gibt es in **Folge 5** von Chefsache Krise: „Kennst du deine Erfolgszahlen? Das muss ein Unternehmer wissen!" – Jetzt anhören.



Olaf Rosenbaum berät Inhaber und geschäftsführende Gesellschafter im Mittelstand, wenn Gewinn, Liquidität oder Steuerbarkeit kippen. Steuerberater seit 2002, über 600 Beratungen, Kiel. Mehr über mich · LinkedIn